

人の思考・行動が理論でわかる！！

千葉商工会議所 ビジネススクール2024

お客様・従業員の心をつかむナッジ理論～行動経済学～

行動経済学は、部下指導や接客、資料作成から営業、マーケティングまで、すべてのビジネスシーンで活用できる知識です。

行動経済学とは経済学と心理学が融合したもので、部下育成や営業、マーケティングにまで幅広く応用されています。経済学と違い、合理性ではなく、ヒトは「感情で動く」という前提からヒトの「行動」に関わる心理的な傾向を分析、把握し、それを理論的に体系化していきます。

本研修はそれらを営業、交渉、部下育成などに効果的に応用していくかを学ぶための研修です。実際に、政府・すべての省庁も行動経済学のナッジ理論に基づいて、国民への発信や資料の作成を行っています。

さまざまな身近な事例を交えて、行動経済学の目線で、課題に向き合うための基礎的な知識の習得と、実際に自分たちの現場で、具体的にどのように活用するのかを学び、効率的に成果を出すことができます。1歩先を行くビジネスマンになるために！

日時 2025年 **1/16 (木)** 10:00~17:00

会場 千葉商工会議所 14階 第2ホール

定員 40名 **参加費** 会員：14,300円 一般：18,700円 **対象** リーダー 中堅社員 若手社員
定員になり次第締め切り (教材費及び消費税含む)

参加者の声

- ・今まで部下指導で悩んでいましたが、ナッジ理論で目からうろこです！明日からが楽しみです。
- ・営業で、どうしてもお客様の気持ちがわからず困っていましたが、理論として理解できました。
- ・行政などでもナッジ理論が使われていることを知りませんでした。やっと実践できます！
- ・先生の話が聞きやすく、行動経済学は本当に面白いし、役に立つと思いました。参加してよかったです。ナッジ理論！！早速活用です！ありがとうございました。
- ・自分の現状の組織や業務でも課題となっているものに、学んだ行動経済学の考え方や手法が有効に活用できると思いました。
- ・自分がいかに不合理に判断してしまっているのかについて気づきました。
- ・仕事をしている限り、全てのシーンに活用できると思うので、少しずつ取り入れます。
- ・部下のモチベーションを上げるための取り組みにも応用できると思うので、実践してみます

<お申込方法> ※講座日の3営業日前より、100%キャンセル料がかかります。

- 右記申込用紙に必要事項をご記入後FAXにてお申込ください。
(受付後担当者様宛に「請求書兼申込受信のお知らせ」(インボイス対応)をFAXで返送いたします。)
- お申込後、受講料を原則として講座開催の3日前までに下記銀行口座までお振込み願います。
(恐れ入りますが振込手数料はご負担願います。受講料の返金はいたしかねますのでご了承ください)
- 振込先：千葉銀行 中央支店 普通預金 NO.4 3 0 6 9 0 1 口座名：千葉商工会議所
- *講座開催の3日前までに受講券・会場地図等を申込者様宛にFAXいたします。
- *セミナーや講習会の参加者は、原則駐車できません。公共交通機関のご利用をお願いいたします。
車にての参加の場合は、最寄りの有料駐車場をご利用ください。
- *最少催行人数は5名となります。
- *反社会的団体及びその構成員と認められる場合やコンサルタント業の方は参加をお断りします。
また講師業、士業の方など講師と同業の方の参加をお断りすることもあります。

カリキュラム【人の心を理解し、ビジネスを変える！】

| | | |
|----------|------------------|--|
| 1 | 行動経済学とは | ①行動経済学と経済学の違い ②エコノとヒューマンとは |
| 2 | 人の行動を理論で学ぶ | ①信頼関係(ラポール)の構築に役立つテクニック ②人を動かす要因に焦点をあてたナッジのテクニック ③人の判断を誤らせる要因に焦点をあてた認知バイアスのテクニック |
| 3 | さまざまなビジネスシーンでの活用 | 営業：顧客が購入までの心理をつかむ 接客：お客様の心をつかむおもてなし 資料作成：少しの工夫で読み手を動かす マーケティング：思わず選んでしまう心理 |

お問合せはこちら：千葉商工会議所ビジネススクール

TEL：050-3528-0837 FAX：043-227-4107

■ビジネススクール専用ホームページ
■千葉商工会議所ホームページ

https://www.cci-biz.com/chiba/
http://www.chiba-cci.or.jp/

| 行動経済学 | | 参加申込用紙 | | FAX:043-227-4107 |
|------------------------|---|-----------|---------|------------------|
| 事業所名 | | TEL | | |
| フリガナ | | | | |
| 役職/申込者名 | | FAX | | |
| 所在地 | 〒 | | | |
| E-mail | | @ | | |
| フリガナ | | | | |
| 役職/参加者名 | | | | |
| フリガナ | | | | |
| 役職/参加者名 | | | | |
| 会員・一般 (どちらかに○をつけてください) | | 受講料合計()円 | 振り込み予定日 | 月 日 |

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、講座開催に係る受講者の確認、受講者名簿の作成、出欠確認、受講料の入金確認及び講座運営に関する連絡の目的のみに使用いたします。HP